



SELF-SUSTAINED CROSS-BORDER CUSTOMIZED
CYBERPHYSICAL SYSTEM EXPERIMENTS
FOR CAPACITY BUILDING AMONG EUROPEAN STAKEHOLDERS

3. otvoreni KTE poziv SMART4ALL projekta – Kako do finansiranja?

Boris Antić

Fakultet tehničkih nauka, Univerzitet u Novom Sadu, Srbija



Co-funded by the Horizon 2020 programme
of the European Union

DT-ICT-01-2019
Smart Anything Everywhere Area 2

www.smart4all-project.eu
Grant Agreement: 872614

Pregled

1. Pre nego što počnemo...
2. Osnovni kriterijumi i uslovi?
3. Kakva je korist od ovih poziva za Vas?
4. Procedura i kriterijumi evaluacije podnetih prijava
5. Tok finansiranja
6. Šanse za finansiranje u ovom pozivu
7. Pre nego što se prijavite...
8. Gde naći partnera? – Matchmaking
9. Gde podneti prijavu?
10. Delovi prijave
11. Često postavljana pitanja dosadašnjih učesnika i česte greške
12. FTTE poziv...

1. Pre nego što počnemo...

1. DANAS:

- Registracija i prijava

2. PRE NOVE GODINE:

- SUBMIT!?

3. PODNESITE SVI

- Potrebno je da imamo što više projekata iz regionala



2. Osnovni kriterijumi i uslovi

- **PREKOGRANIČNI**

- Dva nepovezana pravna lica (bar jedno SME) iz dve različite države

- **TRANSFER ZNANJA**

- Mora postojati plan o tome kakva znanja i zašto su potrebna primaocu

- **DIGITALIZACIJA**

- Proizvod ili proces se mora zasnivati na digitalizaciji poslovanja ili proizvodnje (uvodenjem CLEC i IoT)

- **LUMP SUM finansiranje**

- Nema finansijskog izveštavanja i pravdanja troškova

- **LIMIT od 60.000 EUR po pravnom licu**

- Da bi i drugi partner u konzorcijumu nešto dobio

- **Uključuje i sredstva dobijena u okviru prethodnih KTE, FTTE i CTTE**

- **Nema ograničenja po broju prijava ili dobijenih projekata**

- Poželjna kombinacija KTE + (FTTE/CTTE)



2. Osnovni kriterijumi i uslovi - nastavak

- **ENGLESKI JEZIK**
 - Svi formulari i unosi moraju biti na engleskom
- **REGISTRACIJA I PODNOŠENJE KROZ FUNDINGBOX PORTAL**
 - Svi učesnici moraju biti registrovani
 - Prijava se popunjava onlajn (postoji templejt)
- **BLAGOVREMENO PODNETA PRIJAVA**
 - Rokovi su naznačeni na portalu za podnošenje prijave
 - Neblagovremeno podnete i nekompletne prijave se ne razmatraju
- **ODSUSTVO KONFLIKTA INTERESA**
 - Ne mogu učestvovati pojedinici ili institucije članice SMART4ALL projekta ili Evropske Komisije



Tipovi partnera

UNIVERZITETI

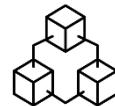


Univerziteti i druge akademske i istraživačke institucije

PREDUZEĆA



SME / Slightly Bigger Companies (< 500 zaposlenih & < EUR 100M godišnjeg prometa)



Sistem integratori i provajderi tehnologija specializovani za transfer tehnologija ili integraciju sistema ka krajnjim korisnicima (pod uslovom da mogu biti kategorizovani kao neka od prethodnih tipova institucija)

Konzorcijum moraju činiti 2 entiteta, pri čemu partner iz industrije mora biti glavni podnositac

PAE mora biti prekogranični iz 2 različite dozvoljene zemlje (EU ili pridružene)

3. Kakva je korist od ovih poziva za Vas?

- **Finansiranje bez sopstvenog kapitala** kao podrška za **67 prekograničnih eksperimenata (Pathfinder Application Experiments = PAE)**
- **Unapređenje poslovanja** kroz uspostavljanje saradnje, digitalizaciju proizvoda/usluga i proširenje tržišta
- **Podrška i treninzi** od strane **eksperata** u tehnologiji, razvoju poslovanja, pristupu javnom i privatnom finansiranju i etičkim pitanjima.
- **Marketplace-as-a-Service**, “pametan” repozitorijum na kome se nalaze:
 - (i) **alati/servisi** koje možete koristit da ubrzate faze dizajna, razvoja, prototajpinga i proizvodnje.
 - (ii) Posredovanje i treninzi **kako pristupiti fondovima** za razvoj.

4. Procedura evaluacije

1. Provera kompletnosti i potencijlnih konflikta interesa

- Ispravne prijave

2. Ekspertska panel

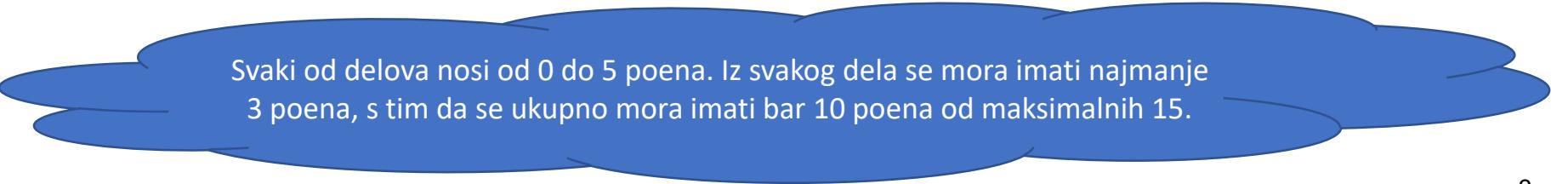
- Ljudi van SMART4ALL projekta: 2 nezavisna eksperta po predlogu projekta
- Širi izbor (finalisti)

3. Komisija za izbor

- Članovi izvršnog odbora + 2 nezavisna eksperta
- Koncenzus o dobitnim prijavama

Kriterijumi evaluacije

Deo prijave	KTE poziv
Excellence (izvrsnost)	5 poena (min 3)
Impact (značaj)	5 poena (min 3)
Implementation (plan izvršenja)	5 poena (min 3)



Svaki od delova nosi od 0 do 5 poena. Iz svakog dela se mora imati najmanje 3 poena, s tim da se ukupno mora imati bar 10 poena od maksimalnih 15.

Dodatni poeni (SEE / Covid-19 / ugrožene grupe)

- PAE koji uključe bar jednog partnera iz **SEE regionala** dobiće **1 bonus poen** na ukupan skor.

Lista SEE zemalja

Albanija, Bosna i Hercegovina, Bugarska, Crna Gora, Hrvatska, Kosovo*, Mađarska, Moldavija, Rumunija, Severna Makedonija, Slovačka, Slovenija i Srbija

- Ostali bonus poeni koji su važili u prethodnim prijava su ukinuti

5. Tok finansiranja

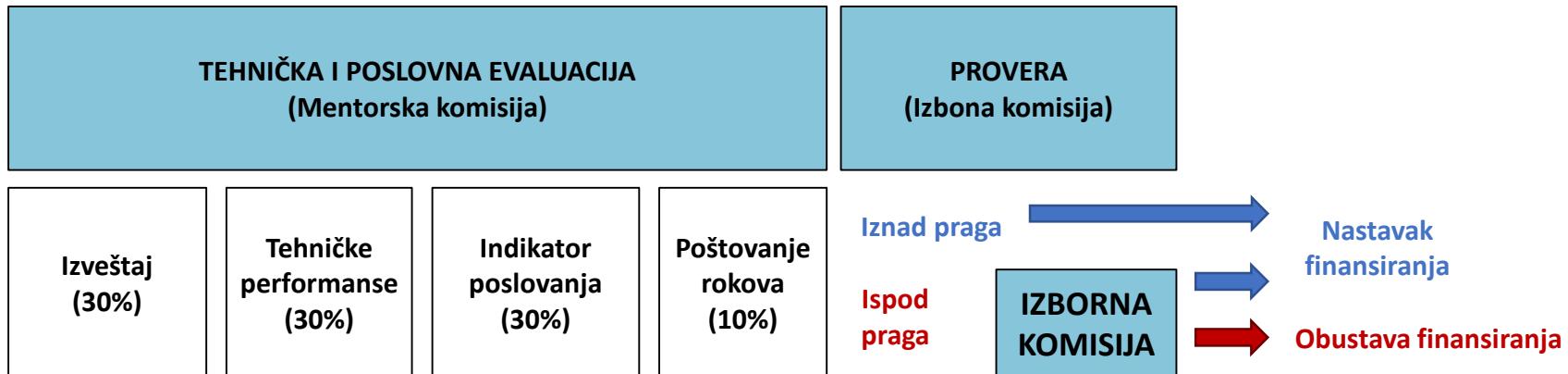
- Iznos od 8.000 EUR se uplaćuje **glavnom podnosiocu prijave** koji ta sredstva prosleđuje partnerima.
- Ne uplaćuju se sva sredstva odjednom, već u ratama

Šta treba obezbititi	Do kada	Procenat uplate
Početni izveštaj	Sredina M1	50%
Konačan izveštaj	Kraj M3	50%

- Akademski partner dobija 100 % svog dela budžeta
- Preduzeća bi trebalo da se refunduju do 70 % svog dela budžeta, ali zbog "lump sum" modela zapravo dobijaju 100 %

Može li doći do obustave finansiranja?

- Da, ako ne dokažete da ste obavili zahtevani posao.
- Ne podnose se finansijski izveštaji, već samo tehnički



6. Šanse za finansiranje u ovom pozivu

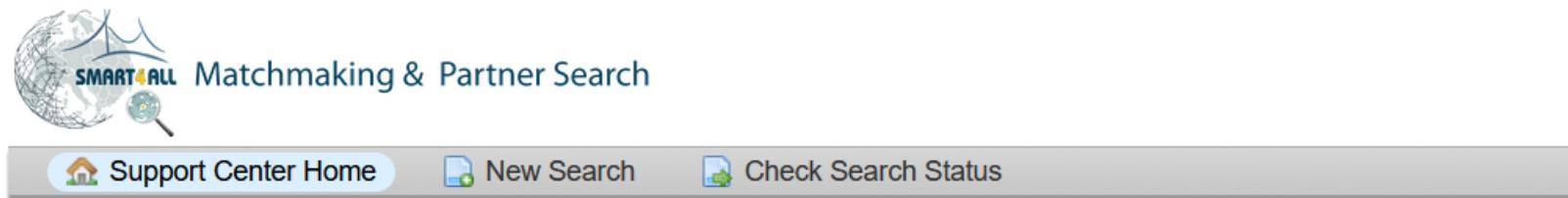
- Biće finansirano 18 najbolje rangiranih projekata
- Projekti koji ostvare manje od 13 poena imaju male šanse da se probiju u uži krug koji će biti razmatran na koncenzus sastanku
- Projekti koji osvoje manje od 10 poena neće biti finansirani čak i ako su u top 18. U tom slučaju biće dodeljen manji broj projekata
- U prethodnom KTE pozivu je finansirano svega 15 projekta. Od toga 12 iz Srbije, Crne Gore, Bosne i Hrvatske.
- Očekivani broj uspešno podnetih prijava koje će proći osnovnu proveru ispravnosti u ovom pozivu je oko 30. **TRENUTNO SAMO 8 NEKOMPLETNIH PRIJAVA**

7. Pre nego što se prijavite...

- Nađite partnere
- Dogovorite se oko toga šta ćete tačno preneti
- Tehnologija mora biti spremna. Nema vremena za istaživanje i razvoj
- Budite konkretni i razjasnite sebi šta je cilj transfera tehnologije
- Rezervišite dovoljno vremena za pripremu prijave
- REGISTRUJTE SE na FUNDINGBOX portalu
 - <https://smart4all.fundingbox.com/signup>
- Skinite KTE Application Form u word formatu (deo Guides&Documents) i dobro ga proučite
 - Važna napomena: taj fajl je samo za Vašu upotrebu. On se ne mora popuniti i ne podnosi se kao deo prijave!

8. Gde naći partnera, ako ga već nemate?

- <https://matchmaking.smart4all-project.eu/>



Matchmaking servis – kako funkcioniše?

- Servis SMART4ALL projekta koji je dostupan i preko samog portala za prijavu
- Morate biti registrovani
- Podnošenjem zahteva otvarate tiket i neko od nas će ga opslužiti u direktnoj komunikaciji čovek-čovek putem onlajn sistema za dopisivanje i komentarisanje
- Podnesite zahtev na vreme i budite stpljivi

KTE dozvoljene kombinacije

- Bar jedna partner mora biti SME ili SBC
- Transfer ne može ići u smeru akademskog partnera
- Akademski partner (donator) → SME (krajnji primalac)
- SME (donator) → SME (krajnji primalac)
- → uvek mora ići preko granice
- SME je uvek nosilac prijave i glavni (lead) partner

9. Gde podneti prijavu?

FUNDINGBOX portal:

- KTE: <https://smart4all-3rd-kte.fundingbox.com/>

Upustva i propratna dokumenta: https://s3.amazonaws.com/fundingbox-sites/gear%2F1647279034328-SMART4ALL_3rd_KTE_GFA.pdf

Ako ne možete pronaći odgovor u delu **FAQ**, možete podneti pitanje preko Q&A Space-a na SMART4ALL onlajn **Helpdesk-u**:

https://s3.amazonaws.com/fundingbox-sites/gear%2F1647280702923-FAQs_SMART4ALL_3rd_KTE.pdf

9. Delovi prijave

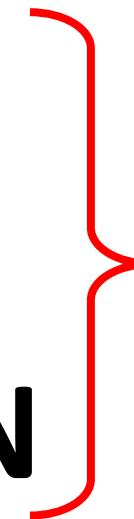
- Opšte i ključne informacije

- **IMPACT**

- **EXCELLENCE**

- **IMPLEMENTATION**

- Etička pitanja i ostalo



Ovo se bude
i odlučuje o
tome kako
ćete biti
rangirani i da li
ćete dobiti
finansiranje

Šta KTE?

- **Knoledge transfer experiment**
- **Prenos znanja iz organizacije X iz jedne zemlje u organizaciju Y iz neke druge zemlje u Evropi tako što će neka osoba iz X otići na studijski/istraživački boravak u Y**
- **Experiment = u smislu „pokušaj“, a ne „naučni eksperiment“**

Dakle, KTE projekat je pokušaj prenosa znanja iz organizacije X iz jedne zemlje u organizaciju Y iz neke druge zemlje u Evropi

Šta znači PAE u kontekstu KTE poziva

- Pathfinder Application Experiment
- Pathfinder i application su reči koje opisuju kakav je to eksperiment
- Pathfinder = pilot projekat, izviđački poduhvat, onaj koji krči put za dalju saradnju
- Application = primjenjen, ne teorijski

Poziv bi zapravo trebalo da se zove KT**PAE**

Opšte informacije

- **Informacije o podnosiocu prijave**
 - Ime
 - Mejl
 - Telefon
- **Informacije o pravnim licima (za svakog od partnera po jedan formular)**
 - **Tip organizacije**
 - University / Research Centre / Academic institution
 - Industrial SME/slightly bigger
 - System Integrator and/or Technology Provider in general
 - **Mesto**
 - **Zemlja**
 - **Broj godina poslovanja**
 - **Veličina**
 - **Uloga**
 - Leading partner
 - Partner

Ključne informacije

- **Ključne informacije o projektu**
 - Project Name – Pun naziv projekta
 - Tagline – Opis u jednoj rečenici
 - Brief Description – Opis u jednom paragrafu
 - Vertical – Prioritetne oblasti (DAgr, DTra, DEnv, DAny)
- Nisu najbitnije već predstavljaju „ključ za identifikovanje projekta“

IZVRSNOST (EXCELLENCE)

- Sastoji se iz:

- Knowledge Transfer description – 1000 karaktera

Treba navesti ciljeve (objectives) i u kom obimu je predloženi transfer iznad trenutnog stanja nauke i tehnike (Što je novo i drugačije u smislu novih koncepata, novih pristupa, novih prethodaca, nove organizacije poslovanja itd.). Ciljeva ne sme biti previše (1 ili 2)



Ovo ne piše u prijavi ili vodiču, ali se podrazumeva

- Innovation level description – 1000 karaktera

Informacije o stepenu inovativnosti na tržištu na kome posluju i o stepenu diferencijacije koji će saradnja doneti

- Interaction between partners – 1000 karaktera

Na koji način će se odvijati komunikacija i saradnja tokom posete i zbog čega je ona neophodna u smislu ostvarivanja postavljenih ciljeva

BODOVANJE IZVRSNOSTI

- **Evaluatori procenjuju:**

- Kvalitet i relevantnost inovativnosti i uzimanje u obzir SMRAT4ALL prioretnih oblasti
- Kvalitet i prikladnost predloženog transfera znanja u odnosu na zacrtane ciljeve
- Kvalitet predložene interakcije između partnerskih organizacija

UTICAJ/ZNAČAJ (IMPACT)

- Sastoji se iz:

- Staff member career – 1000 kar

Na koje će sve načine boravak eksperta u instituciji domaćinu uticati pozitivno na njegovu karijeru i sticanje novih veština neophodnih za dalji rad nakon povratka u svoju firmu

- Benefits of the collaboration – 1000 kar

Na koji način će ova saradnja biti od koristi za svaku od institucija? Kakva su tehnička poslovna i tržišna očekivanja i kako će to biti materijalizovano u vidu ekonomskog prosperiteta za oba partnera?

UTICAJ/ZNAČAJ (IMPACT)

- **Dalje...**

- Market opportunity – 1000 kar

Treba samo pokazati da vladate tržištem i da ga razumete. To se postiže pravilnim pozicioniranjem inovativne ideje na tržištu i razmatrnajem njenog potencijala. Npr. tako što rešava neki specifičan problem ciljane tržišne grupe. Izbegavajte formulacije tipa: ne postoji konkurenca (primer kupinovog vina)

- Communication – 500 kar

Opisati kako će SMART4ALL repozitorijum biti iskorišćen da se izreklamira projekat, proizvod i korist koja je proistekla iz njega. Potrebno je upoznati se sa SMART4ALL repozitorijumom.

BODOVANJE ZNAČAJA

- **Evaluatori procenjuju:**

- Koliki je potencijal unapređenja karijere osobe koja ide u posetu
- Mogućnost održive dugoročne saradnje između partnera
- Značaj za kompaniju u smislu tehničkog, poslovnog i tržišnog potencijala
- Tržišni potencijal u nekom od SMART4ALL domena i pravilna analiza konkurenциje

PLAN IZVRŠENJA (IMPLEMENTATION)

- **Sastoji se iz:**

- Work Plan – kratak opis šta će se raditi

Konkretan, jasan i u potpunosti da se poklapa sa postavljenim ciljevima. Podeliti ga na aktivnosti (ili radne pakete). Ne preterivati sa brojem aktivnosti jer je projekat kratak. Dati vremenske odrednice za svaku aktivnost (od-do) i navesti ključne tačke (milestones)

- Consortium – opis kompetencija i sinergije učesnika

Objasniti zašto ste vi prave kompanije koje će ovo sprovesti u delo. Koje su vaše liderske sposobnosti, umeće da ideju dovedete do tržišta, kakva su Vam dosadašnja iskustva, kakvi su Vam kapaciteti i čime raspolažete u smislu resursa (laboratorije, pogoni, mreža klijenata). Sa druge strane obrazložiti na koji način se dopunjujete u znanju i veštinama.

- Resources – kako ćete potrošiti 8.000 EUR i šta će još biti korišćeno osim SMART4ALL novaca

Objasnite na koji način ćete iskoristiti raspoložive resurse, pre svega finansijski. O ovome na posebnom slajdu

BODOVANJE PLANA IZVRŠENJA

- **Evaluatori procenjuju:**

- Koherentnost i efikasnost plana rada, uključujući i primerenost predloženih aktivnosti (radnih paketa) i načina trošenja resursa. Trajanje aktivnosti i vremenski rokovi moraju biti realistični i dostižni u odnosu na početno stanje.
- Svi troškovi moraju biti u skladu sa postojećom regulativom i poslovnom praksom u datim državama. Npr. ne može se 8.000 EUR potrošiti na nedelju dana boravka u nekoj stranoj firmi, a projekat traje 3 meseca. Ili da se navede dnevница od 1000 EUR, plaćanje hotela od 800 EUR za noćenje ili pokrivanje troškova biznis klase za avionski prevoz. Novac se mora trošiti odgovorno i racionalno. Jednako kao da ga dajete iz svog privatnog džepa
- Kompetentnost, iskustvo i nadopunjivanje ljudi i partnerskih organizacija i njihova spremnost i sposobnost da se posvete projektu.

9. Delovi prijave - Novo

- Budget template



Stage Name	Identification of Costs	Description	Value in €	Total in €
BENEFICIARY CONSORTIUM	Personnel Costs	Number of Person-Months	Average Monthly Cost	Costs in euros
Name of SENDING organisation		0,00	#DIV/0!	€ -
Name of HOST organisation		0,00	#DIV/0!	€ -
	Subtotal Personnel Costs	0	€	-
	Travel Costs		€	-
	Other costs (purchase of goods or services)		€	-
	Overheads (25%)		€	-
	Total amount of costs		€	-
	% of maximum amount of financial support allocated		0%	<i>It has to be equal or higher than € 8,000</i>
	Requested amount of financial support		€	<i>The sum has to be 100%</i>
	Amount supported by the third-parties		€	<i>It has to be € 8,000</i>

9. Delovi prijave - Novo

- Budget template



Organisation Name	Identification of Costs	Description	Value in €	Total in €	
SENDING Organisation	Personnel Costs	Number of Person-Months	Monthly Cost	Costs in euros	
Name of the organisation	Include profile/role of STAFF member to be sent			€ -	
			€ -	€ -	
	Subtotal Personnel Costs	0,00	€ -	€ -	
	Travel Costs	Description and justification of the trips	Costs in euros		
			€ -	€ -	
	Other costs (purchase of goods or services)	Description of the goods/services and justification	Costs in euros		
			€ -	€ -	
	Overheads (25%)		€ -	€ -	
	Total amount of costs		€ -	€ -	
	% of maximum amount of financial support allocated to SENDING Organisation		0%	It has to be equal or higher than the requested amount	
	Requested Amount of financial support		€ -	The sum of the percentages for SENDING	
	Amount supported by the third-party		€ -	€ -	

9. Delovi prijave - Novo

- Budget template



Organisation Name	Identification of Costs	Description	Value in €	Total in €	
HOST Organisation	Personnel Costs	Number of Person-Months	Monthly Cost	Costs in euros	
Name of the organisation	<i>Include profile/role of personnel involved*</i>			€	-
			0,00	€	-
	Subtotal Personnel Costs			€	-
	Travel Costs	Description and justification of the trips		Costs in euros	
				€	-
	Other costs (purchase of goods or services)	Description of the goods/services and justification		Costs in euros	
				€	-
	Overheads (25%)			€	-
	Total amount of costs			€	-
	% of maximum amount of financial support allocated to HOST Organisation			0%	<i>It has to be equal or higher than the requested amount of financial support</i>
	Requested Amount of financial support			€	-
	Amount supported by the third-party			€	-

Opravdivi troškovi

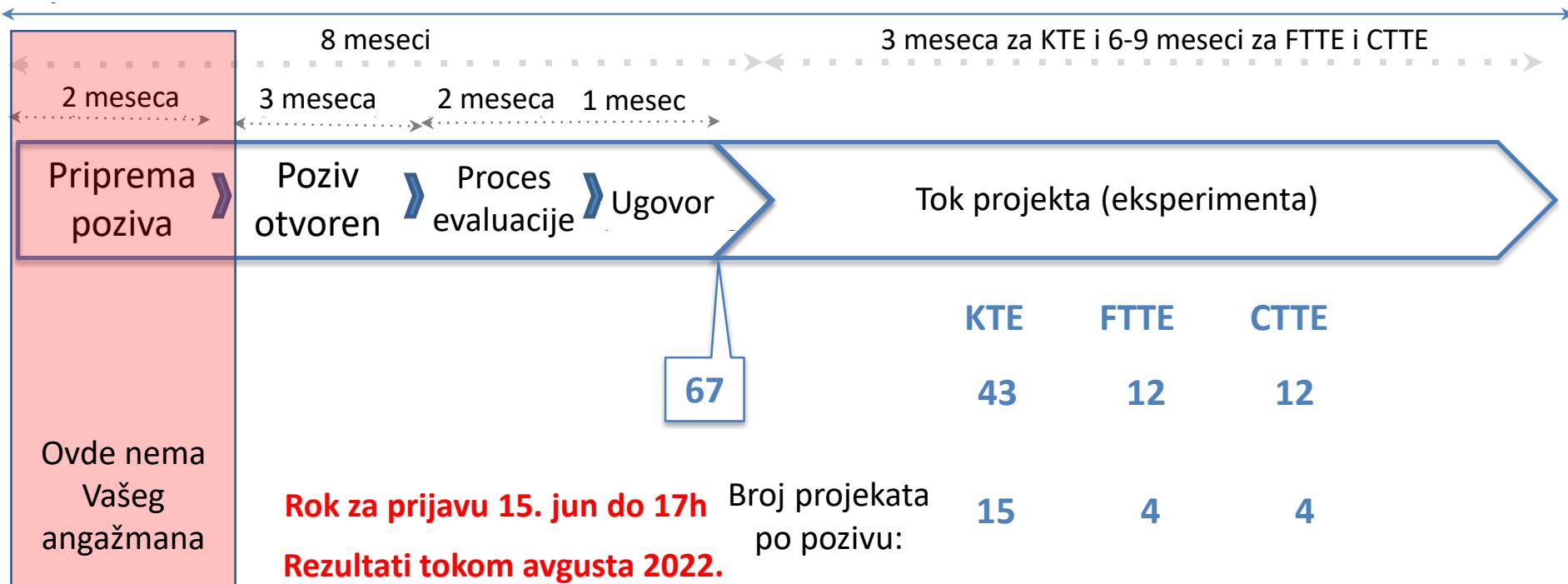
- **Iako se troškovi ne pravdaju finansijskim izveštajem, potrebno je u prijavi navesti na šta će se sredstva trošiti**
- **Dozvoljeni (opravdivi) troškovi su:**
 - Plate osoba neophodne da se sprovede
 - Neophodni putni troškovi, smeštaj, dnevnice
 - Socijalno osiguranje na teret domaćina
 - Troškovi obezbeđivanja posebnih uslova rada u organizaciji domaćinu koji ne bi postojali da osoba X ne dolazi u posetu, uključujući i povećane troškove struje, interneta, amortizacije opreme i mašina, hemikalije i ostali potrošni materijal namenjen za sprovođenje eksperimenta, itd.

Ostalo...

- **Etička pitanja**
 - Uvek se odgovara sa NE, osim ako baš mora da se odgovori sa DA
- **Ostalo...**
- **Treba 1-2 radna dana da se sve popuni ako se dobro pripremi**

Kako da znam kada će moj projekat početi?

Vremenska linija



Ništa se ne podrazumeva

- Ponekad treba reći banalne stvari
- Ali ih uvek treba potkrepliti konkretnim podacima
- Primer loše formulacije (bla, bla):
 - The project partners will greatly benefit from the proposed cooperation and it will significantly increase their market potential
- To odmah rađa pitanja u glavi evaluatora:
 - Zašto?
 - Kako?
 - Na osnovu kojih argumenata?

Opterećivanje teksta

- **Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak**
- **Primer loše napisane rečenice (preterivanje): 342 karaktera**
 - Partner1 will considerably shorten the time-to-market and significantly extend its turnover, while partner2 will gain an access to invaluable cross-border testbed for rapid technology development leading to a staggering improvement of its know-how, which would otherwise be impossible on very strong domestic market due to intense competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak
- Primer loše napisane rečenice (**preterivanje**): 342 karaktera
 - Partner1 will **considerably** shorten the **time-to-market** and **significantly** extend **its** turnover, while partner2 will gain **an access to invaluable** cross-border testbed for **rapid** technology development **leading to a staggering**, **improvement of its** know-how, **which would otherwise be impossible** on **very** strong domestic market due to **intense** competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli i vezne reči su uvek višak
- Primer loše napisane rečenice (**preterivanje**): 342 karaktera
 - Partner1 will **considerably** shorten the **time-to-market** and **significantly** extend **its** turnover, while partner2 will gain **an access to invaluable** cross-border testbed for **rapid** technology development **leading to a staggering**, **improvement of its** know-how, **which would otherwise be impossible** on **very** strong domestic market due to **intense** competition
- Primer dobro napisane rečenice (**suzdržano**): 260 karaktera
 - Partner1 will shorten **the TTM by 3 monhts** and extend turnover by **20% in 2 years**. Partner2 will gain cross-border testbed for technology development **and** further improve its know-how, otherwise **difficult to achieve** on domestic market due to **developed** competition

Opterećivanje teksta

- Neodređeni pridevi, modalni glagoli:

- Primer još:

- Partnerships
its
test
import
strengths

Nekome može zvučati suvoporno.
Ali ne samo da je kraće, već je i jasnije,
konkretnije i ubedljivije!

- Primer dugačkog:

- Partnerships over the years. It is further difficult to achieve market

Partnerships over by 20% in 2 years. It is further difficult to achieve market

11. Česte greške

- **Nerazumevanje svrhe transfera tehnologije**
 - Unapređenje poslovanja i prodor na nova tržišta
- **Digitalizacija**
 - Poželjno je da već postoje određena znanja kod PRIMAOCA, ali nije neophodno
- **Dozvoljeni smerovi transfera**
 - akademija → SME ili SME → SME
 - EU → SEE ili SEE → EU
- **Predviđanje istraživanja tokom trajanja projekta**
 - Nema vremena za razvoj na strani DONORA, već samo za prilagođenje poslovnih procesa PRIMAOCA
- **Nesnalaženje sa formularom za prijavu**
 - Prođite jednom sve, na vreme
- **Veći broj partnera od dozvoljenog**
- **Transfer unutar iste zemelje, umesto da bude prekogranični**

U dosadašnjim prijavama...

- Nedovoljno posvećenog vremena (lako ćemo)
- Odstupanje od zadatih okvira
- Nejasni ciljevi (objectives)
- Brkanje ciljeva (objectives) i izlaza (outcomes)
- Nedovoljno konkretno izražavanje (bla, bla)
- Nejasna održivost ideje (nekada je i očigledno neophodno reći)
- Nejasna tržišna pozicija i strategija
- Nejasna uloga svakog od partnera

12. FTTE poziv...

- FTTE poziv se otvara **15. juna 2022.**, odmah nakon KTE poziva
- Sve je potpuno isto. Iskoristite postojeću aplikaciju
- Izmene koje treba uneti:
 - Proširiti priču na transfer tehnologije, ne samo znanja
 - Dva nepovezana pravna lica iz dve različite zemlje
 - POVEĆATI AMBICIJU u smislu razvoja poslovanja
 - Prilagoditi budžet i povećati broj aktivnosti
- **Isti ovakav vebinar u Novom Sadu 6. i 7. jula uoči EXIT festivala – kombinovano onlajn i uživo**



11. Često postavljana pitanja

- Pre nego što se odlučite da postavite neko pitanje, proverite da li je neko već na njega odgovorio
- **FUNDING BOX Helpdesk**
 - <https://spaces.fundingbox.com/spaces/smart4all-helpdesk>
- **Q&A sekcija projekta**
 - <https://smart4all-project.eu/opencalls-apply-now/> pod jezičkom „Application Kit“ postoje linkovi na
 - Vodič za podnosioce prijava
 - Često postavljana pitanja
 - Formulare za podnošenje prijave
- **Fejsbuk**
 - <https://www.facebook.com/SMART4ALL.Project/>
- **Tviter**
 - https://twitter.com/Smart_4All
- **Linkedin**
 - <https://www.linkedin.com/groups/12369183/>

Pitanja...

Hvala na pažnji...

antic@uns.ac.rs